

# 研修の記録 やってみよう!

2024年12月は学び月間でした。他代理店さまとの情報交換、その取組みを知ることはとても有意義な時間で、本当に勉強になりました。従業員それぞれの感想をお伝えします。

(秋田)  
12/5 アキタ保険さまご来店



遠いところ、柳沼社長をはじめ、3名の方に  
お越しいただきました。とても熱心にご質問いただ  
いたので、その熱意にこちらも刺激を受け、  
もっと頑張らなきゃ...と改めて思いました。  
何でもやってみなくては！！

(横浜)  
12/12 トータルリスクサポートさま訪問



他社を知り自社を知る！今がベストではない！！  
悩みを共有することで得られることがたくさんありました。

営業担当2名が訪問。お忙しい中、  
ご協力いただきました。末武社長さまの  
熱意と激励の言葉に感動しました。  
今後の営業活動の励みになりました。  
早速社内で共有しました。

(藤沢)  
12/20 ベスト・プライムさま訪問



うん、うん、  
なるほど。  
...ですよね～！

すごい！  
そんな工夫を  
されているん  
ですね。

社長、営業事務3名で訪問させて  
いただきました。社内のコミュニケーションが  
とっても素晴らしく、今後の参考になるお話を  
いっぱいお聞きしました。楽しく有意義な  
時間でした。

弊社の取組みを聞いてみたいとおっしゃって下さり、お越しいただいた「アキタ保険」さま、快く見学研修会を引き受けていただいた「トータルリスクサポート」さま、「ベスト・プライム」さまに、心より御礼申し上げます。

